

Paris, le 17 décembre 2007

## **COMMUNIQUE DE PRESSE**

### **Conseil opérationnel en optimisation des coûts : LowendalMasai ouvre un nouveau bureau au Portugal et renforce ainsi sa présence en Europe.**

**Déjà présente dans 15 pays parmi lesquels l'Allemagne, l'Espagne, la France, la Grande-Bretagne, l'Italie, les Etats-Unis, la Chine, l'Inde et le Japon, LowendalMasai annonce aujourd'hui l'ouverture de son 18<sup>ème</sup> bureau à Lisbonne.**

Le développement à l'international de LowendalMasai s'inscrit dans une volonté stratégique de conjuguer l'expertise d'un groupe français pionnier sur le marché de l'optimisation des coûts à une présence au plus proche des préoccupations des entreprises.



Carlos BOFILL, Directeur International de LowendalMasai, souligne l'importance de cette implantation : *« Nous nous intéressons au Portugal depuis plus d'un an et avons déjà conquis plus de 35 nouveaux clients portugais depuis notre bureau de Madrid. Devant le succès de nos offres auprès des entreprises portugaises et afin d'accélérer le développement du marché portugais, nous avons tout naturellement fait le choix de nous rapprocher de nos clients et d'ouvrir un bureau à Lisbonne ».*

En accroissant sa présence européenne LowendalMasai a pour objectif de :

- Développer des compétences locales – suivi de la réglementation fiscale, des procédures administratives et des pratiques achats spécifiques à chacun de ses marchés ;
- Compléter son offre de services de façon toujours plus pointue ;
- Bénéficier d'une vision globale des problématiques de ses clients européens et internationaux ;
- Assurer un service complet à ses clients mondiaux dans la conduite de projets internationaux.



Pour Pierre LASRY, Président fondateur de LowendalMasai : *« La croissance affichée par nos filiales étrangères (+ 35 % en 2007) nous incite à augmenter notre implantation géographique pour répondre localement aux attentes de nos clients multinationaux. Le Portugal est un pays très dynamique, où nos offres d'optimisation de coûts à forte valeur ajoutée suscitent un intérêt de la part des entreprises. Nous avons déjà implanté 4 offres d'Optimisation de la TVA, de Financement de l'innovation, d'Optimisation du poste client et de Gestion des immobilisations. C'est très enthousiasmant ! Le Portugal constitue clairement pour LowendalMasai un marché offrant de belles opportunités de développement ».*

LowendalMasai Portugal propose à ses clients une palette complète de services sur mesure, notamment dans le domaine de l'optimisation de la TVA, du poste client, la gestion des immobilisations ainsi que du financement de l'innovation.

► En matière **d'optimisation de la TVA**, l'offre de LowendalMasai Portugal consiste à identifier les économies potentielles, notamment grâce à la récupération de la TVA sur les dépenses contractées à l'étranger. La présence de LowendalMasai à l'international ainsi que sa connaissance complète des rouages administratifs et des dispositions législatives en vigueur dans chaque pays offrent à LowendalMasai Portugal un gain de temps précieux dans le processus de récupération de la TVA.

► Alors qu'il recouvre des enjeux importants de chiffre d'affaires et de réduction du besoin en fonds de roulement (BFR), **le poste client** reste un poste de dépenses souvent négligé par les entreprises. Pourtant, une mauvaise gestion de la chaîne vente/facturation/encaissement peut avoir des conséquences financières lourdes : manque à facturer (80% des entreprises peuvent ainsi perdre jusqu'à 1% de leur chiffre d'affaires), double-paiement fournisseurs, délais importants entre la livraison et la facturation. LowendalMasai Portugal propose à ses clients de mettre en place une culture cash pour une meilleure gestion de leur poste client.

► Concernant la **gestion des actifs immobilisés**, qui représente souvent une part non négligeable du bilan comptable d'une entreprise, l'offre de LowendalMasai Portugal se veut là aussi personnalisée. LowendalMasai estime en effet à 30% la part des actifs physiques mal répertoriés dans le bilan comptable des entreprises, rappelant ainsi la nécessité d'un inventaire physique complet et très précis qui permette aux entreprises de répondre aux exigences des nouvelles réglementations et normes comptables en matière de transparence et de contrôle des comptes.

► Enfin, LowendalMasai Portugal accompagne de manière personnalisée, à chaque étape de leur vie, les entreprises qui investissent en R&D, en prenant en charge l'ensemble des démarches nécessaires au bon déroulement de leurs missions opérationnelles, depuis l'audit d'opportunité visant à qualifier les enjeux, jusqu'à **l'obtention effective des différentes sources de financement**.

LowendalMasai Portugal présente ainsi une large palette de services sur mesure, adaptés aux exigences de ses clients et leur permettant d'augmenter leur performance par l'optimisation de leurs coûts.

## À propos de LowendalMasai

---

Née des rapprochements de Lowendal group, Masai et Resulteam, LowendalMasai est aujourd'hui la seule société de conseil opérationnel capable de répondre à l'ensemble des besoins des entreprises en matière d'optimisation des coûts à un niveau international. Dirigée par Pierre Lasry, Président fondateur de Lowendal group et initiateur de la récupération de la TVA sur les frais de représentation en France, LowendalMasai développe une offre de services au sein de 4 groupes d'expertise spécialisés : Social, Fiscal (TVA, immobilisations, impôts locaux, financement de l'innovation), Achats et coûts stratégiques (Sourcing, Supply Chain, Transport et logistique, Environnement, Frais généraux, Investissements) et Cash. La rémunération de LowendalMasai repose principalement sur les économies réalisées par les entreprises. LowendalMasai accueille, depuis septembre 2004, AXA Private Equity dans son capital. Avec un chiffre d'affaires consolidé pro format au 31 mars 2007 de 56,5 M€ et 435 salariés, LowendalMasai est présent dans 16 pays parmi lesquels l'Allemagne, l'Espagne, la France, la Grande-Bretagne, l'Italie, le Portugal, les Etats-Unis, la Chine, l'Inde et le Japon.

## Contacts presse

---

LowendalMasai  
Alexandra Tomassi  
Directeur de la Communication  
[atomassi@lowendalmasai.com](mailto:atomassi@lowendalmasai.com)  
Tel : 33 (0)1 55 65 18 19

Lorne Conseil  
Marc-Antoine Lorne  
Conseil presse  
[lornema@aol.com](mailto:lornema@aol.com)  
Tel : 33 (0)1 40 74 02 81