

**Globale Beratung – erfolgreich in ausgewählten Nischen – namenhafte Kunden
– vielseitige, selbstständige, internationale Aufgabe –
interessante Herausforderung für alle, die etwas bewegen wollen**

LowendalMasai ist eine global tätige Unternehmensberatung mit mehreren hundert Beratern in Europa und Asien. Wir entwickeln und implementieren innovative sowie flexible Lösungen zur nachhaltigen Kostenoptimierung. Zu unseren Kunden gehören sowohl internationale Großkonzerne als auch führende mittelständische Unternehmen. Im Zuge der weiteren Expansion suchen wir für den Aufbau einer eigenen Vertriebsabteilung einen (m/w)

Senior Account Manager / Sales Manager Dienstleistungen

Ihre Aufgaben:

- Betreuung vorhandener Kunden auf Top-Management / Geschäftsführungsebene
- Gewinnung von Neukunden
- Ausarbeitung von komplexen Angeboten
- Aufbau von Netzwerken
- Weiterentwicklung der Marke / Ausbau der Marketingaktivitäten in Deutschland / Entwicklung von Strategien und Konzepten / Steuerung externer Partner
- Unterstützung bei der Öffentlichkeitsarbeit
- Enge Zusammenarbeit mit den Vertriebsabteilungen weltweit, vor allem bei der Betreuung von Global Accounts
- Direkte Berichterstattung an den Geschäftsführer Deutschland

Ihr Profil:

- Erfolgreicher Abschluss eines wirtschaftswissenschaftlichen Studiums
- Mehrjährige Erfahrung im Vertrieb von erklärungsbedürftigen Investitionsgütern oder Dienstleistungen
- Branchenerfahrungen in Telekommunikation, Software, Beratung, Dienstleistung, IT, Outsourcing oder Werbung von Vorteil
- Abschlusssicherer Vollblutverkäufer
- Sehr gute Englischkenntnisse
- Gute Word-, Excel- und PowerPoint-Kenntnisse
- Gewinnende, überzeugende Persönlichkeit mit unternehmerischem Denken
- Ausgezeichnetes Auftreten mit Hands-on Mentalität
- Ausdauernde, hartnäckige, kreative und innovative Arbeitsweise
- Reisebereitschaft

Möchten Sie vielseitig, anspruchsvoll und herausfordernd arbeiten, sich beruflich entwickeln und Zeichen setzen? Möchten Sie bei entsprechender Leistung die Chance haben, mittelfristig Vertriebsleiter der Niederlassung zu werden? Suchen Sie eine Perspektive in einem dynamischen internationalen Umfeld? Dann nutzen Sie Ihre Chance und bewerben sich!

Frau Hannah Küchler steht Ihnen für Vorabinformationen unter 0211/710675-14 zur Verfügung.

Ihre aussagefähigen Bewerbungsunterlagen einschließlich Ihrer Gehaltsvorstellungen und des frühestmöglichen Eintrittstermins senden Sie bitte per E-Mail an hkuechler@lowendalmasai.com.

LowendalMasai Deutschland GmbH – Louise-Dumont-Str. 5 – 40211 Düsseldorf

Die vertrauliche Behandlung Ihrer Bewerbung und die Beachtung von Sperrvermerken sichern wir zu.